



Krav om ESG rapportering - ikke kun for store virksomheder

De små og mellemstore virksomheder, SMV'er, møder i stigende grad krav om at rapportere om bæredygtighed. Kravene kommer både fra kunder og leverandører i værdikæden, banker, myndigheder og andre interessenter. Det skyldes bl.a., at indførelsen af krav til rapportering om ESG/bæredygtighed, pålægger virksomheder med over 250 ansatte et ansvar for at rapportere på væsentlig bæredygtighed i deres værdikæde.

For at leve op til deres rapporteringsansvar vil rapporteringspligtige virksomheder være afhængige af at få data og andre oplysninger om bl.a. forbrug, udledninger, mv. fra både underleverandører og kunder, der i begge tilfælde kan inkludere SMV'er.

Kravene gælder hele værdikæden, og en rapporteringspligtig virksomhed kan derfor få behov for data fra en leverandør eller kunde, som de ikke har direkte transaktioner med.

Rapportering til virksomheder længere ude i værdikæden vil især være relevant, når virksomhedens produkt er væsentligt for et slutprodukt vurderet ud fra både den finansielle indvirkning og bæredygtighedspåvirkningen. Et produkt med en stor miljøpåvirkning, f.eks. på grund af CO2 udledning, kan således være væsentligt, selv om det kun udgør en begrænset andel af den samlede pris på slutproduktet.

SMV'ers evne til at levere data og information til kunder bliver afgørende for deres konkurrenceevne. SMV'er med bæredygtighedsindsatser, der understøtter kundebehov, vil derfor naturligt stå stærkere som fremtidige leverandører til eksisterende og nye kunder. Tre gode råd til SMV'ers arbejde med bæredygtighed er derfor:

1. Afdæk hvad jeres kunder har brug for fra jer for at leve op til krav fra deres kunder m.fl.
2. Find ud af hvor I har de største påvirkninger
3. Fastlæg et ambitionsniveau for jeres rapportering

Læs mere om ESG-rapportering [her](#).

Rekruttering – når du skal finde din næste medarbejder

Er du på udkig efter nye medarbejdere? DI udbyder et online kursus, hvor du lærer at planlægge en god og professionel rekruttering og onboarding.

En god rekrutterings- og onboarding proces er vigtig, fordi den hjælper dig til at opbygge en stærk og succesfuld arbejdsstyrke, forbedre medarbejdertrivsel og mindske medarbejderomsætningen. En veltilrettelagt rekruttering og onboarding kan desuden give din virksomhed en konkurrencefordel, fordi du bliver i stand til at tiltrække de bedste kandidater til jobbet (foran dine konkurrenter) og styrke dit employer brand.

Læs mere om kurset [her](#)

BOAT SHOW DENMARK

Skib & Båd samarbejder med BOAT SHOW Denmark og giver 20% rabat på standprisen

Igen i år er vi glade for, at kunne bakke op om de danske aktører i bådbranchen. Dette viser vi med gensidigt engagement for at der endnu engang kan afholdes Danmarks største indendørs bådmesse i Fredericia fordelt over to weekender d. 21. - 23. februar og 27. februar - 2. marts.

Vi ser samarbejdet som en god mulighed for at skabe opmærksomhed på, hvad der rører sig i branchen, samt et mødested, hvor der kan fastholdes og skabes nye forretningsmuligheder.

Skib & Båd har etableret en særlig sektion, DANBOAT, for de medlemmer der ønsker at udstille på de danske bådmesser. Her har vi lavet en aftale med MESSE C, der sikrer 20% rabat på standprisen for alle DANBOAT's medlemmer.

For at kunne gøre brug af rabatten kræves det, at medlemskabet oprettes senest i oktober måned 2024.

Nye medlemmer:

Bådbogen

Bådbogen er Danmarks frivillige register for lystfartøjer.

Bådbogen udsteder registreringsattest og nummerskilte til lystfartøjer, ligesom Bådbogen kontrollerer, at skrognummer, motornummer mv. fremstår korrekt og uforfalsket.

Bådbogen samler al relevant dokumentation om bådejer, båd og motor, så informationerne altid er tilgængelige, hvis båden skal efterlyses eller hvis den findes drivende eller efterladt. Bådbogen driver efterlysningssiden www.stolenboats.dk og hvis en båd er registreret i Bådbogen, er der betydelig større chance for, at båden hurtigt bliver fundet, hvis den bliver stjålet.

Bådbogen udsteder endvidere erstatningsskrognumre til ældre fartøjer, som har behov derfor i forhold til lovpligtig ansvarsforsikring.

Endelig udfører Bådbogen eftersøgnings- og udredningsopgaver i forbindelse med tyveri- og bedragerisager, ligesom Bådbogen udfører assistanceopgaver for politi og retsvæsen.

Bådbogen har siden 1997 været medlem af IAMI, International Association of Marine Investigators.

Besøg os [her](#)

BÅDBOGEN



EPTechnologies

EPTechnologies er en komplet leverandør af skibsfremdrift til elektriske og hybride fartøjer.

EPTechnologies vision er at blive den førende producent af elektriske både og jet-, Z- eller akseldrev til lystbådsmarkedet og tilbyder komplette systemer fra 30 kW til 300 kW motorkapacitet. Vi stræber også efter at dominere det mellemstore lyst- og færgemarked ved at levere komplette elektriske eller hybride elektriske løsninger til skibe fra 12 m til 80 m.

Vi prioriterer teknisk innovation, enkelhed i design og omkostningseffektive fremdriftssystemer, samtidig med at vi sikrer produkter af højeste kvalitet, der giver økonomisk mening. Derudover er vi forpligtet til at implementere en omfattende livscyklusstrategi for batterier, herunder etisk og miljøbevidst genbrugspraksis.

Vi designer og fremstiller Lithium NCM og Solid State batteriteknologi batterier 24-800 VDC. Vi designer og fremstiller sejldrev og motorbådssystemer, der understreger brugervenlighed, enestående ydeevne og slankt design.

Besøg os [her](#).



IWCS

Vi er glade for at være med i dette nyhedsbrev og være en del af branchefællesskabet Skib og Båd.

IWCS ApS er en dynamisk, vækstende global virksomhed med lokation lokalt i Allerød.

Vi specialiserer os i professionelle Intercom løsninger til marinebranchen.

Vi er førende indenfor vores felt med en lang historik af gode partnere. Vi ser frem til at styrke og udvide netværket ved Skib og Båd

Besøg os [her](#).



Kalechesmeden

Vores virksomhed har siden 1973 leveret kalecher, sprayhoods, presenninger og hynder til sejlerne.

Hos Kalechesmeden har vi vores egen produktion på Nordhavnen i Helsingør.

Vores montører og opmålere kører rundt og klare arbejdet ude på havnene, samt på et mindre værksted i Nordsjælland hvor vi har kunder med trailerbåde kørende til os.

I løbet af året beskæftiger Kalechesmeden mellem 7-10 dygtige kompetente medarbejdere.

Besøg os [her](#).



Tornado Boats

Hos Tornado designer og bygger vi, hvad vi mener, er verdens hårdeste RIB.

Vi leverer sødygtige, holdbare og skræddersyede motorbåde til professionelt og privat brug.

Vi tilbyder en bred række af forskellige bådmodeller, som anvendes til alt fra små tendere til større passagerbåde af brugere i hele verden, såsom kommercielle brugere, regeringsafdelinger, politi- og militærafdelinger, turistindustrien, dykkerklubber, sejlklubber og private brugere.

Tornado har eksisteret siden 1975 og var en af de tidlige pionere i udviklingen af RIB-båden, inden virksomheden i 2008 kom på danske hænder.

I dag er missionen for Tornado at kombinere fortidens succes'er med innovative ideer for fremtiden.

Besøg os [her](#).



Se listen over medlemmer i Skib & Båd [her](#)

Mailens indhold må bruges loyalt med angivelse af kilde.

Skib & Båd - [Hjemmeside](#) - [Mail](#) - Tlf.: 3377 4602

[Klik her](#), for at skrive til nyhedsbrevets redaktion.

[Klik her](#), hvis du ikke ønsker at modtage lignende e-mails.