

Eftermarkedselev

- handelsuddannelse auto



FORDELE

- Undervisere fra branchen
- Gæsteundervisere fra branchen
- Brancherelevante opgaver og cases
- Netværk med andre elever
- Mere undervisning, da eleven bor på skolen
- 4-5 hold gennemføres årligt
- Stort udvalg af valgfag



Business COLLEGE SYD



Eftermarkedselev

- handelsuddannelse auto

Ønsker I at uddanne jeres egne medarbejdere på eftermarkedet?

Hvorfor vente på, at den uddannede medarbejder finder vej til jeres virksomhed? Ved at uddanne egne elever sikrer I jer kompetente medarbejdere nu og i fremtiden. Medarbejdere, der er opdaterede på den faglige viden og kunnen, der hører til jobbet.

Vi starter nye hold 4 gange årligt.

Business College Syd, Mommark Handelskostskole

er den skole i landet, der uddanner flest handelselever inden for auto. Her kan de erhverve sig de faglige specialkompetencer, som jobbet i en handelsvirksomhed i autobranche kræver.

Specialet Salg, Auto

Uddannelsen er en vekseluddannelse og er opbygget i en fleksibel struktur, hvor virksomhed, elev og skole har mulighed for at kombinere flere af teoriuddannelsens fag, så de passer bedst muligt til den enkelte praktikaftale og dermed til det samlede uddannelsesforløb. Se også grafisk fremstilling af specialefagsstrukturen i uddannelsens hovedforløb i folderen.

De bundne specialefag Salgsplanlægning, Personligt salg og Produktkendskab gennemfører vi på 3 x 14 dage i Mommark.

Man skal vælge 3-5 valgfag. Repræsentanter fra branchen anbefaler følgende 4 valgfag: Logistik, Indkøb, Trademark og enten Præsentationsteknik eller Kommunikation via elektroniske medier, som alle gennemføres på Mommark Handelskostskole.

En eftermarkedselev arbejder med både modtagelse af kunder på værkstedet, men også med fremskaffelse og plukning af reservedele, samt salg af tilbehør. Uddannelsen gennemføres som handelsassistent, salg AUTO.



Hvad koster det?

- Eleven bliver ansat i en godkendt virksomhed. Hvis I ikke er godkendte, kan vi hjælpe jer med oplysninger eller en godkendelse
- I underskriver en 2-årig uddannelsesaftale og sender den til kursussekretær Heidi Bøttern Svedborg
- Vi fremsender information om skoleopholdene
- Eleven bor på skolehjemmet på Business College Syd i Mommark
- Arbejdsgivernes Uddannelsesbidrag (AUB) yder lønrefusion pr. uge samt 80% af kørselsudgiften

Krav og forudsætninger

Overgangskravene til handelsuddannelsen består af

- De uddannelsesspecifikke fag, der er målrettet handel
- En bestået grundforløbsprøve
- Et karaktergennemsnit på 2,0 i de grundfag, der indgår i grundforløbet

Kontakt kursussekretær Heidi Bøttern Svedborg for mere info vedr. grundforløbet.

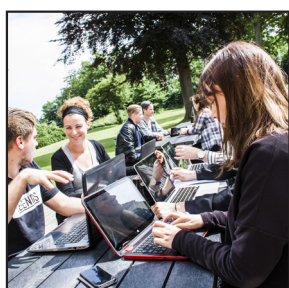
En eftermarkedselev kan være tilknyttet

- Kundemodtagelsen/værkstedet
- Reservedele
- og gerne en kombination

Salg og markedsføring samt kundekontakt er omdrejningspunktet for uddannelsen.

Eksempel på et uddannelsesforløb:





Har du spørgsmål?



Hovedforløbskoordinator
Christian Seeberg
tlf. 4223 1140
cse@bcsyd.dk



Uddannelsessekretær
Heidi Bøttern Svedborg
tlf. 7340 7925
hs@bcsyd.dk

Læs mere på
www.autouddannelsen.dk



Synes godt om os på:
Facebook.com/autouddannelser



Business COLLEGE SYD

**Mommark Handelskostskole og
Mommark Kompetencecenter**

Mommarkvej 374 · 6470 Sydals
Tlf. 7342 5525 · www.bcsyd.dk