

Handelsassistent, salg - kort fortalt

Specialet Handelsassistent, salg i Handelsuddannelsen med specialer

FAKTA

2 ÅR I VIRKSOMHEDEN

Hovedforløbet varer 2 år.

OPLÆRING

Oplæringen tilrettelægges i forhold til virksomhedens konkrete arbejdsfunktioner via et pointsystem.

8-12 SKOLEUGER

Der er 8-12 ugers skole i løbet af det 2-årige hovedforløb.

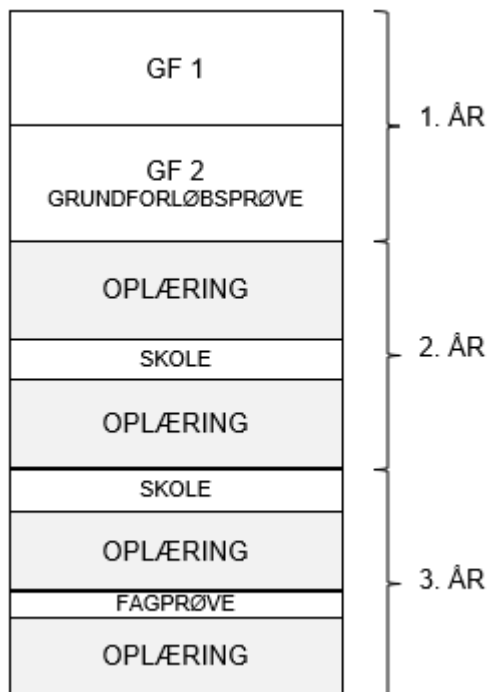
UDBREDELSE

Der blev indgået 915 aftaler i 2021.

LÆS MERE

Se side 2

EN VEKSELUDDANNELSE



ARBEJDSOMRÅDE

Handelsassistent - salg er et af Handelsuddannelsens fire specialer. Specialet er målrettet virksomheder, der beskæftiger sig med salg af produkter og/eller serviceydelser til andre virksomheder.

Salg handler om at planlægge og foretage salg og markedsføring af varer og/eller serviceydelser til andre virksomheder. I specialet fokuseres der, i teori og praksis, på at finde og levere de ydelser, som tilfører værdi, og fastsætte værdiens betydning for virksomhedens økonomi.

Uddannelsen sigter mod, at eleven opnår en helhedsforståelse af salgsprocessen fra kundens behov opstår, til varelevering og betaling.

Specialet kan evt. gennemføres rettet mod en bestemt brancheretning.

OPLÆRINGEN I VIRKSOMHEDEN

Fleksibiliteten er stor i handelsuddannelsen. Elev og virksomhed skal selv sammensætte en uddannelsesplan ved at vælge netop de arbejdsopgaver, som passer bedst til virksomheden og eleven. Planen for oplæringen tager afsæt i en række bundne arbejdsopgaver inden for:

- Salg
- Kundeservice
- Formidling
- Kalkulation
- Markedsføring
- Salgsplanlægning

BRANCHERETNING/PROFIL

Inden for specialet kan der knyttes en brancheretning/profil:

- Auto
- VVS
- Stål
- El
- Træ og byggematerialer
- Værktøj og værktøjsmaskiner
- Landbrugsmaskiner
- Storkunder

I den del af uddannelsen, der foregår på specialefagskoler, vil brancheretning/profil blive integreret med specialets bundne specialefag.

SKOLEOPHOLDENE I HOVEDFORLØBET

I alt er der 8-12 ugers (10-12 med brancheretning/profil) skoleophold inkl. den afsluttende fagprøve i løbet af hovedforløbet, hvor der er rig mulighed for at vælge netop de fag, som passer bedst til virksomhed og elev. 4 uger er bundne, 6 uger, såfremt en brancheretning/profil vælges. I 3-7 uger (3-5 med brancheretning/profil) kan elev og virksomhed vælge relevante fag fra et katalog.

INDHOLD OG MULIGHEDER

Kort fortalt	
Grundforløbet	<p>Uddannelsens grundforløb er op til 2 x 20 uger og består af grundfag og et uddannelsesspecifikt fag, der handler om B2B handel.</p> <p>Særligt om studenter: Elever med hhx-baggrund skal ikke gennemføre et grundforløb og starter derfor direkte på hovedforløbet. Elever med stx, hf, htx, eux (teknisk eller sosu) skal følge et afkortet grundforløb på 5 uger.</p> <p>Særligt om voksne: Voksne starter altid med en realkompetencevurdering og skal derfor ofte have et kortere grundforløb.</p>
Eux	<p>Der er mulighed for at tage Handelsuddannelsen kombineret med en gymnasial eksamen, gennem et såkaldt eux-forløb.</p> <p>Eux-forløbet er et frivilligt tilvalg, der forlænger uddannelsen med 1 år. Den gymnasiale eksamen giver adgang til at læse videre, på lige fod med andre uddannelser med en gymnasial eksamen.</p>
Overgangskrav	<p>For at starte på hovedforløbet/oplæringen skal eleven opfylde uddannelsens "overgangskrav". På Handelsassistent - salg består overgangskravene i at eleven skal opnå et gennemsnit på 2,0 i fem grundfag på C niveau samt bestå en grundforløbsprøve i et uddannelsesspecifikt fag.</p> <p>Særligt om studenter: Se overgangskravene for studenter i "Grundforløb og overgangskrav"</p>
Hovedforløb	<p>Hovedforløbet/oplæringen er på 2 år og omfatter også skoleophold med specialefag og en afsluttende fagprøve.</p> <p>Særligt om voksne: Voksne starter altid med en realkompetencevurdering og skal derfor ofte have et kortere hovedforløb.</p> <p>Særligt om studenter: Uddannelsesaftaler, der påbegyndes senest den 1. august 2023, kan vare op til 2 år. Efter 2023 er hovedforløbet på 1 år.</p>
Oplæring	<p>Oplæringen i virksomheden tilrettelægges i en plan for oplæring. Målene for oplæringen består dels af bundne oplæringsfunktioner og dels af en række valgfrie funktioner, hvor elev og virksomhed kan skræddersy forløbet, så det passer til den konkrete virksomhed og elev.</p>
Specialefag og fagprøve	<p>Skoleopholdene i hovedforløbet omfatter bundne og valgfrie specialefag: Bundne specialefag: 4 uger (+2 uger med brancheretning/profil) + 1 uge til fagprøven.</p> <p>Valgfrie specialefag: 3-7 uger (3-5 uger med brancheretning), med mulighed for at aftale yderligere 0-4 ugers valgfrie specialefag som erhvervsrettet påbygning. Voksne har valgfrie specialefag i 2-6 uger (2-4 uger med brancheretning/profil). Den afsluttende fagprøve gennemføres inden for uddannelsens sidste 6 måneder.</p>
Voksenspor/EUV	<p>Voksne, der er fyldt 25 år, starter altid deres uddannelse med en realkompetencevurdering på skolen. Den voksne bliver derefter indplaceret i et af 3 forskellige voksenspor, som kan være kortere end forløbene for unge, både i skole-delen og i oplærings-delen. I udgangspunktet er oplæringen stadig 2 år, og i udgangspunkt skal den voksne have de samme specialefag som den unge, men kan dog ikke få helt så mange valgfrie specialefag som den unge.</p>
Ekspert fag	<p>Der udbydes fag på Ekspert niveau inden for Salg, Salgsanalyse og Salgspsykologi.</p>
Kontakt skoler, der udbyder et eller flere specialer	<p>BC Syd (Mommærk, Als), Herningsholm Erhvervsskole, Himmerlands Erhvervs- og Gymnasieuddannelser, IBC International Business College, Mercantec, Rybners, Tietgenskolen, U/NORD (Frederikssund, Hillerød, Helsingør, Lyngby), Viden Djurs (Grenå), Zealand Business College, Aalborg Handelsskole, Aarhus Business College</p>