



Kvindelige iværksætteres vækstrejse bremses af mangel på egenkapital

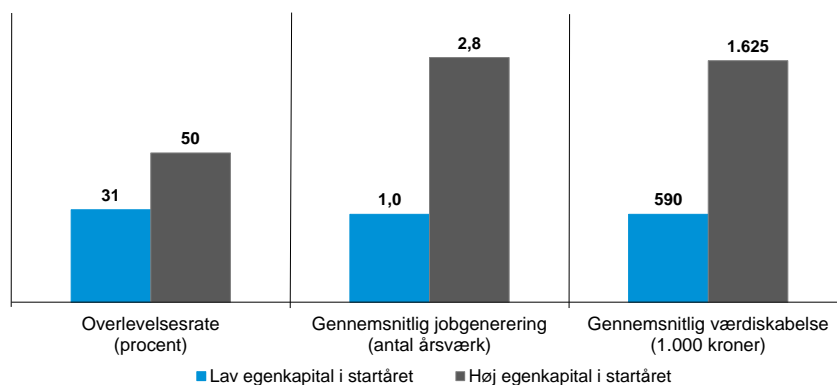
Kvinder har typisk langt mindre egenkapital til rådighed end mænd, når de starter virksomhed. Det påvirker deres vækstrejse mange år frem, både når det gælder deres overlevelsesrate og deres evne til at skabe job og værdi for deres kunder.

Lav egenkapital bremser kvindelige iværksættere på deres vækstrejse

Det er velkendt, at kvinder er stærkt underrepræsenteret i iværksætermiljøet i Danmark, både hvad angår andelen af nystiftede virksomheder og andelen af risikovillige investeringer.¹ Nu viser en ny analyse fra DI, at udfordringerne med at skaffe egenkapital har stor betydning for de kvindelige iværksættere og på hvordan deres virksomheder klarer sig. Virksomheder, der stiftes af kvinder, og har en

Kvindelige iværksættere med lav egenkapital har det sværere

Nye virksomheder med en kvindelig stifter og deres overlevelsesrate, jobgenerering og værdiskabelse fem år efter opstart, fordelt på egenkapital i startåret



Anm.: Virksomheder inddelt efter egenkapital i startåret. Lav egenkapital omfatter den fjerdedel af virksomhederne med den laveste egenkapital i startåret (bund 25 pct.), mens høj egenkapital omfatter den fjerdedel med den højeste egenkapital (top 25 pct.).
Kilde: Danmarks Statistik og DI.

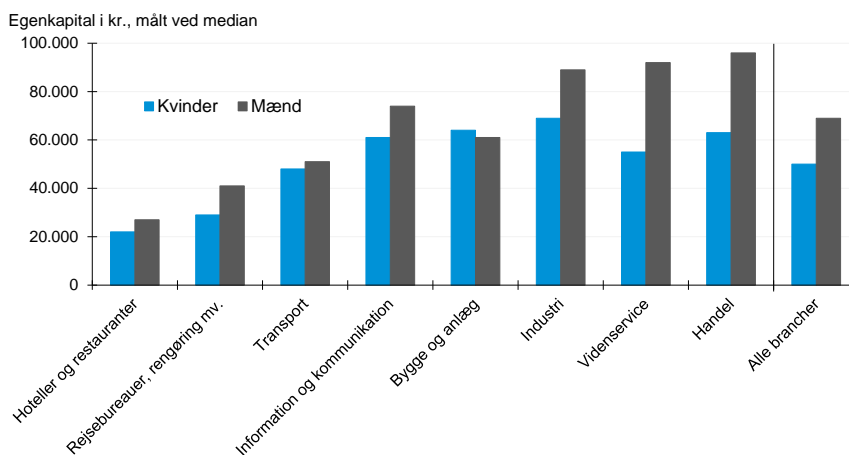
Kvinder har typisk markant lavere egenkapital end mænd, når de starter virksomhed

lav egenkapital, når de starter, har større risiko for at lukke end virksomheder med en høj egenkapital. Efter fem år er godt to ud af tre af de dårligst polstrede virksomheder med en kvindelig stifter (bund 25 pct.) ophørt, mens dette "kun" er tilfældet for halvdelen af de bedst polstrerede (top 25 pct.). Samtidig kommer de virksomheder, der starter med mindst på kistebunden, ofte ind på en langsommere vækstrejse, både når der måles i antal årsværk og værdiskabelse.

Adgang til risikovillig kapital og egenkapital er således afgørende for, at nystartede virksomheder kan indfri deres fulde vækstpotentialer. Og det gælder uanset, om en virksomhed stiftes af en kvinde eller en mand. Der skal penge til at investere, så virksomhederne kan skabe vækst og nye job. Det er derfor en udfordring, at mange kvindelige iværksættere starter med en egenkapital, der er langt lavere end mandlige iværksættere – og det gælder inden for stort set alle brancher. Kun inden for bygge og anlægsbranchen har kvindelige iværksættere en egenkapital, der kan matche egenkapitalen for mandlige iværksættere. Set for alle brancher har kvindelige iværksættere en egenkapital (målt ved median), der er næsten 30 procent lavere end deres mandlige kolleger, når de starter virksomhed.

Kvindelige iværksættere har mindre egenkapital end de mandlige

Egenkapital i startåret for nye virksomheder i en given branche fordelt på stifterens køn



Anm.: Brancherne ejendomshandel og udlejning, sundhed og socialvæsen er ikke medtaget i figuren.
Kilde: Danmarks Statistik og DI.

Kvindelige iværksættere med en lav egenkapital bukker oftere under...

Kvindelige iværksættere med lidt på kistebunden ophører oftere og vokser i et lavere tempo

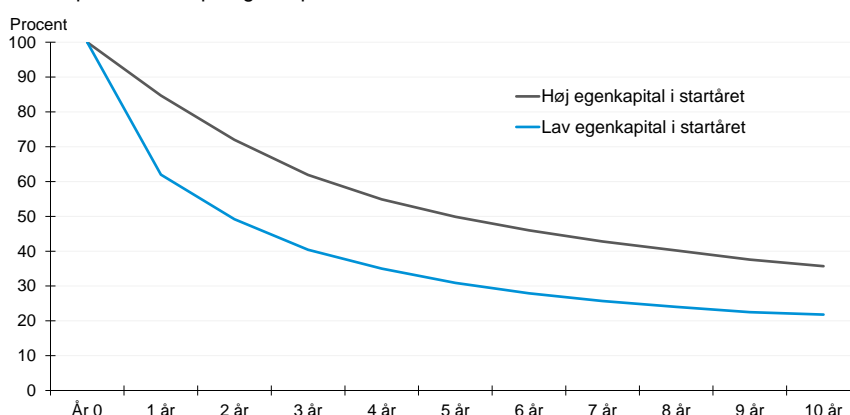
For at opnå et dynamisk erhvervsliv er det vigtigt, at der hele tiden starter nye virksomheder, og at en del af disse får succes, så de kan vokse sig større og bidrage til samfundsøkonomien. For at komme så vidt skal virksomhederne dog først overleve de første år. Risikoen

¹ Se DI-analyse (2022): *Kun marginalt flere kvinder starter virksomhed.*

for afvikling er typisk størst i de første år og afhænger i høj grad af, hvor godt polstret en virksomhed er. Allerede efter det første år er næsten fire ud af ti af de dårligst polstrede, nystartede virksomheder med en kvindelig stifter ophørt, mens det er færre end hver syvende af de bedst polstrerede virksomheder. Følger vi de kvindelige iværksættere over en tiårig periode, er overlevelsesandelen konsekvent lavere blandt de virksomheder, der har en lav egenkapital.

Kvindelige iværksættere med lav egenkapital ophører oftere

Nye virksomheder med en kvindelig stifter og deres overlevelsesrate i de første ti år efter opstart fordelt på egenkapital i startåret



Anm.: Virksomheder inddelt efter egenkapital i startåret. Lav egenkapital omfatter den fjerdedel af virksomhederne med den laveste egenkapital i startåret (bund 25 pct.), mens høj egenkapital omfatter den fjerdedel med den højeste egenkapital (top 25 pct.).
Kilde: Danmarks Statistik og DI.

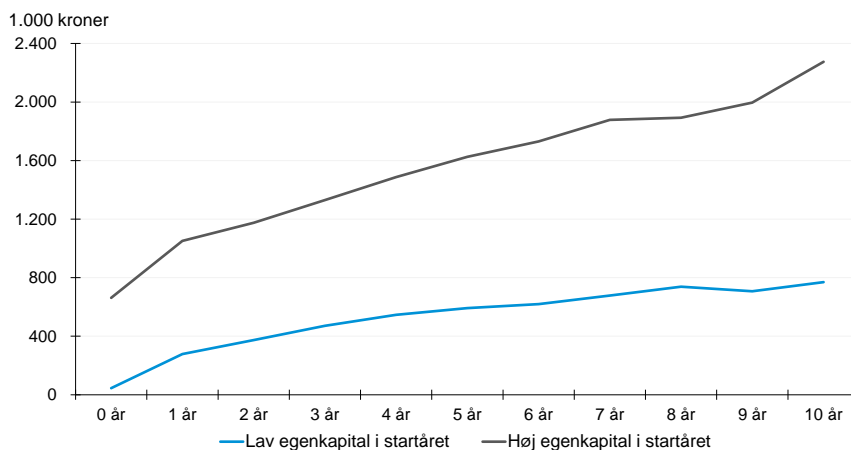
... og kommer typisk ind på en markant langsommere vækstrejse

Det er ikke kun i forhold til overlevelsesraten, at egenkapitalen har stor betydning for, hvordan de nye virksomheder klarer sig. Også når der ses på virksomhedernes vækstforløb i årene efter opstarten, spiller egenkapitalen en central rolle. Mens en kvindelig iværksætter med en lav egenkapital i gennemsnit beskæftiger 1 årsværk og har en årlig værdiskabelse på knap 600.000 kr. efter fem år, beskæftiger en kvindelig iværksætter med en høj egenkapital på samme tidspunkt cirka 2,8 årsværk og har en værditilvækst på godt 1,6 mio. kr. Efterslæbet på job- og værdiskabelsen for de dårligst polstrerede kvindelige iværksættere tiltager gradvist med årene, og det gælder uanset, om vi måler på median- eller gennemsnitsværdier.²

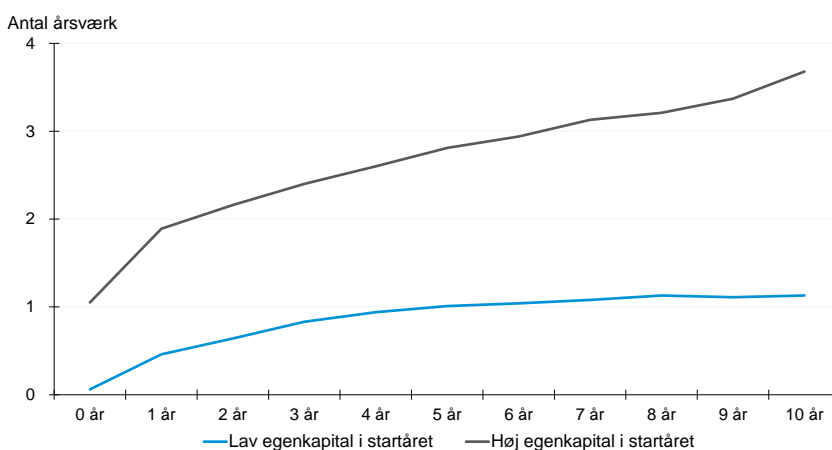
² Hvis der i stedet anvendes medianværdier for omsætningen og årsværk, som angiver den midterste værdi, når virksomhederne sorteres efter disse, finder vi forholdsmeæssigt stort set tilsvarende forskelle mellem virksomheder med lav og høj egenkapital. Efter fem år har en kvindelig iværksætter med en lav egenkapital (målt ved median) typisk ingen årsværk og en årlig omsætning på cirka 250.000 kr., mens de tilsvarende størrelser for en kvindelig iværksætter med en høj egenkapital er 1 årsværk og en årlig værditilvækst på godt 750.000 kr.

Lavere væksttempo for kvindelige iværksættere med lav egenkapital

Udvikling i gennemsnitlig **værditilvækst** for nye virksomheder med en kvindelig stifter i de første ti år efter opstart fordelt på egenkapital i startåret



Udvikling i gennemsnitlig **antal årsværk** for nye virksomheder med en kvindelig stifter i de første ti år efter opstart fordelt på egenkapital i startåret

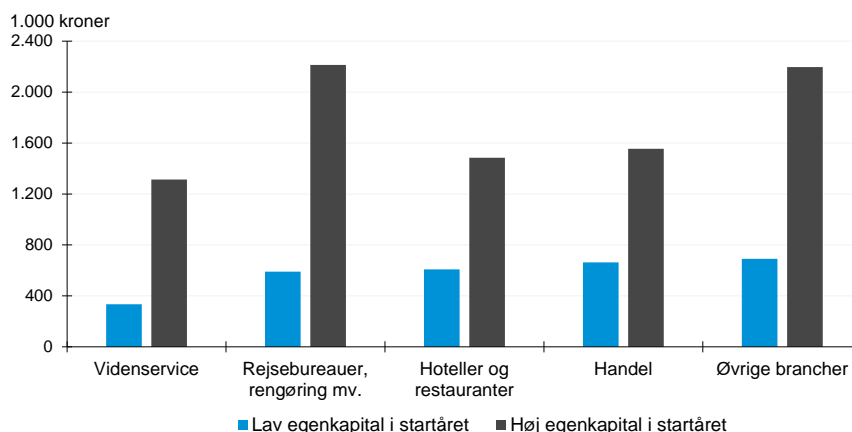


Anm.: Virksomheder inddelt efter egenkapital i startåret. Lav egenkapital omfatter den fjerdedel af virksomhederne med den laveste egenkapital i startåret (bund 25 pct.), mens høj egenkapital omfatter den fjerdedel med den højeste egenkapital (top 25 pct.).
Kilde: Danmarks Statistik og DI.

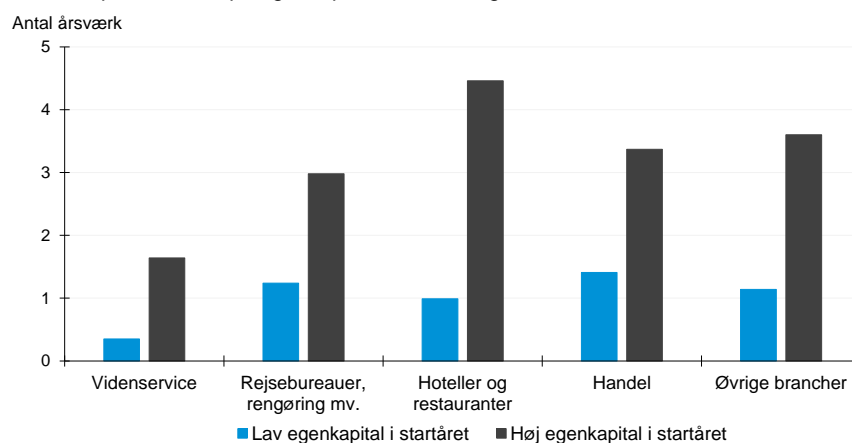
Det lavere væksttempo drives ikke af en enkelt branche, men er en tendens, der genfindes bredt på tværs af brancher. Det gælder både, når vi ser kapitaltunge brancher som eksempelvis vidensservice og handel (primært trukket af engroshandel), men også inden for mindre kapitaltunge og mere serviceorienterede brancher.

Lavere væksttempo blandt kvindelige iværksættere med en lav egenkapital på tværs af brancher

Gennemsnitlig værditilvækst for nystartede virksomheder med en kvindelig stifter fem år efter opstart fordelt på egenkapital i startåret og branche



Gennemsnitligt antal årsværk for nystartede virksomheder med en kvindelig stifter fem år efter opstart fordelt på egenkapital i startåret og branche



Anm.: Virksomheder inddelt efter egenkapital i startåret i en given branche. Lav egenkapital omfatter den fjerdedel af virksomhederne med den laveste egenkapital i startåret, mens høj egenkapital omfatter den fjerdedel af virksomhederne med den højeste egenkapital. Kilde: Danmarks Statistik og DI.

Stort potentiale i at fremme kvindelige iværksættere i dansk erhverv

Vi finder tilsvarende resultater for mandlige iværksættere, hvilket blot understreger, at adgangen til risikovillig kapital og egenkapital er en afgørende forudsætning for, at nystartede virksomheder kan overleve de første svære år og vokse sig større over tid. Og at der er et stort samfundsøkonomisk potentiale i at intensivere indsatsen for at fremme kvindelige iværksættere i dansk erhvervsliv ved at øge deres adgang til risikovillig kapital i de tidlige år af deres vækstrejse.

Fakta om analysen

Analysen er udarbejdet på baggrund af Danmarks Statistiks Iværksætterdatabase, som indeholder alle nyregistrerede virksomheder i den private sektor. Det vil sige, at en ny virksomhed i et år er en reel ny virksomhed og ikke en virksomhed, der f.eks. er blevet aktiv efter at have været inaktiv i de foregående år eller blot har fået ny ejer. Derudover er Iværksætterdatabase afgrænset til kun at indeholde reelt nye virksomheder, der første gang får en aktivitet eller en indtjening svarende til et halvt årsværk. Dermed udelades hobbyliggende virksomheder med en lille eller ingen aktivitet i analysen.

Til at måle de nye virksomheders overlevelsesser anvendes Danmarks Statistiks Erhvervsdemografi. Med Erhvervsdemografien er det muligt at måle virksomheder, der reelt afvikles, fordi de lukker, går konkurs eller bliver inaktive. Virksomheder, der skifter cvr-nr., fordi virksomheden skifter ejer i forbindelse med en overtagelse eller et opkøb, registreres derfor ikke som reelt afviklet i analysen.

Da der i analysen fokuseres på virksomhedernes egenkapital ses der alene på de ikke-finansielle byerhverv, hvorfor landbrug, finansiering og forsikring, ejendomshandel- og udlejning samt brancher domineret af det offentlige udelades. Iværksætterdataene kobles med befolkningsregisteret, som indeholder oplysninger om iværksætterens køn. Herudover benyttes regnskabsstatistikken og firmastatistikken til at identificere, hvilken branche virksomhederne opererer i og til at måle egenkapitalen, værditilvæksten og antallet af årsværk i virksomhederne i startåret og i de efterfølgende år.

En stor del af de nystartede virksomheder har imputerede regnskabsoplysninger, hvilket kan reducere datakvaliteten og påvirke resultaterne. Dette ser dog ikke ud til at påvirke konklusionerne nævneværdigt, da vi ligeledes finder en lavere overlevelsese rate og et lavere væksttempo blandt kvindelige iværksættere med en lav egenkapital, når der alene anvendes regnskabsoplysninger, som ikke er imputerede.