

Skalér din scaleup internationalt

Er du en scaleup med globale ambitioner? Så lad Dansk Industri og Canute by Thursday hjælpe med rådgivning fra eksperter og tidligere founders med kendskab til det lokale marked

Alt for mange founders undervurderer, hvad det kræver at skalere internationalt. Vidste du for eksempel, at det kan tage tre måneder at få en bankkonto i USA, og at lokalt knowhow er et 'must' for at vinde fodfæste i Tyskland? Det kan koste dig dyrt både i tid og penge, hvis du ikke griber det rigtigt an fra start, får valgt det rette marked for din scaleup, og får sparket døren ind hos internationale investorer.

Dansk Industri og Canute by Thursday hjælper dig med:

- At gå datadrevet til dit markedsvalg
- At få flere møder med internationale investorer
- Etablering i Tyskland og USA



” Vores bedste råd om internationalisering er at søge ekstern hjælp. Alt fra hvilke markeder, som var mest relevante, til måden vi bedst kom ud over rampen på, skulle gentænkes, og det kræver ekspertviden.

Alexander Wulff
Co-founder & CEO, Scaleup Finance



Book et møde her:

E-mail: steen@canute.io
Tlf.: 3068 7627



3 pakker til succesfuld international skalering

1 Gå datadrevet til dit markedsvalg

I dette forløb får du et solidt datagrundlag til valg af dit næste marked. Blandt andet ved at se på markedets økonomiske potentiale, din løsnings match med markedet samt antallet og typen af konkurrenter. Du får:

- Et datadrevet framework til markedsvalg
- Data på udvalgte markeder, som viser, hvor din startup bør ekspandere til næste gang
- Fuld analyserapport samt en executive summary-version til dit pitch deck eller bestyrelsesoplæg

Pris: 50.000 DKK ekskl. moms

2 Få flere møder med globale investorer

Få en one-pager, der åbner døre til investorer, brug de rette metrics, og udnyt dit netværk til at få flere investormøder via en velafprøvet metode. Som et add-on kan du også få intro'er til Canute by Thursday's investor-netværk. Du får:

- Udarbejdelse af din investor one-pager
- Gennemgang og tilpasning af de vigtigste metrics
- Konkret strategi til at række ud til investorer – og holde dem i loopet til din fremtidige pipeline

Pris: 50.000 DKK ekskl. moms

3 Etablér din virksomhed i USA eller Tyskland

Lad os tage os af alt det praktiske med at få sat din virksomhed op i lande som USA og Tyskland, hvor vi blandt andet kan hjælpe med kontorplads og en lokal adresse. Så kan du i stedet bruge din tid på at få din forretning til at gro. Du får:

- Etablering af amerikansk virksomhed med alle dokumentationskrav og rådgivning om juridisk opsætning
- Basis Administrationservice af U.S. virksomhed i 12 måneder: Virtuel amerikansk kontoradresse, elektronisk håndtering af post, opbevaring af dokumenter, adgang til DI's mødelokaler i New York City
- Kontorplads hos DI Berlin i 12 måneder: Central beliggenhed, adgang til mødelokaler og faciliteter, sparring med andre virksomheder
- Rådgivning og sparring i 12 måneder: DI's erfarne general manager i Tyskland, der rådgiver om Go-to-Market strategi, partnervalg, HR og kan give adgang til beslutningstagere i Tyskland

Pris Tyskland: 50.000 DKK ekskl. moms
Pris USA: 100.000 DKK ekskl. moms